

好水引来“燕”筑巢

铂燕总部及铂燕燕窝饮品生产项目有序推进

学习贯彻县“两会”精神 强信心 开新局

记者 徐帆锦
通讯员 汪霞飞 徐峰

“燕窝再好，也要千岛湖的水来点睛。我们相信，在消费升级的现代、大健康产业崛起的当期，咱们千岛湖的水资源可孕育更广阔的健康生态产业价值。”在淳安经济开发区管委会“决战开门红、决胜2023”誓师大会上，铂燕燕窝项目总经理胡燕激情澎湃的话语淋漓尽致地展现了对品牌未来发展的雄心和期待。

2022年9月，泡一泡生物科技(广东)有限公司与淳安经济开发区管委会成功签约，铂燕总部及铂燕燕窝饮品生产项目正式落地。该项目位于珍珠半岛区块，总投资3亿元，设立铂燕总部、投资建设燕窝饮品及健康食品生产基地。

是什么让铂燕燕窝与千岛湖结缘？与大多数人一样，最初，胡燕也觉得千岛湖只是单纯的旅游景点。然而，当胡燕真正了解到淳安时，却

惊讶地发现，自己与这个秀水之城“一见钟情”。“我们的产业发展和淳安的生态发展理念是高度契合的。当我第一次来到珍珠半岛，站在广场上的那一刻，我就觉得这就是我想要的地方。回看珍珠广场的鸟瞰图，我们选定的两栋楼就是一个燕窝的样子。”胡燕说道。

这似冥冥之中注定的缘分让胡燕感到惊喜外，淳安优越的交通、基建、人才、政策、生态等环境也让胡燕心生满意，这也为“一见钟情”夯实了“长相厮守”的基础。

2023年新春开工起，铂燕燕窝完成了从广东到浙江的跨省迁出，总部正式乔迁至千岛湖，坐落在美丽的千岛湖畔，同时泡一泡生物科技(浙江)有限公司也随之成立。

铂燕的产品核心原料均为燕窝，其拳头产品“6分钟泡一泡即可食用”的鲜泡燕窝采用FD航天冻干技术，只需用纯净水冲泡6分钟即可食用。鲜泡燕窝的口感如何，水的品质十分关键。

“千岛湖是我们进军长三角的第二个战场，千岛湖本身就是享誉国际的旅游胜地，珍珠广场又是非核心城市整体建设工程，我们也非常希望借此扩大品牌影响力。同时，无论从水资源还是生态环境的角度来看，千岛湖都是不二的选择。在后续产品的生产中，我们全部都会配上定制的千岛湖水，将我们的中式滋补点缀到极致，给客户纯天然体验。”胡燕说。

当下，铂燕已有线下品牌专柜1000多家，涵盖烟酒茶、银行、月子中心母婴、医美、会所等领域。未来，一批批配备着定制千岛湖纯净水的燕窝产品，将从千岛湖源源不断地输往全国各地。同时，铂燕还将在千岛湖珍珠广场设立品牌全球体验中心，届时将邀请全国各地的服务商和VIP客户、品牌粉丝到此深度体验品牌文化、燕窝的生产过程、燕窝酸的价值，让魅力千岛湖和铂燕燕窝实现“人气”与“流量”的双向奔赴。

给足胡燕信心除了千岛湖得天独厚的生态环境和地理条件，还有从招商服务到项目推进，淳安经济开发区管委会用心用情的专业服务

和淳安的惠企政策。

前期对接中，淳安经济开发区管委会招商中心成立专班，一对一开展招引服务，指导铂燕完成泡一泡生物科技(浙江)有限公司变更地址及相关工商注册事项，细致解释我县目前产业政策，带铂燕走访相关企业了解情况，打消铂燕各种疑虑。经济开发区管委会项目推进科自项目招引后，就积极主动为企业提供临时办公地点及厂房租赁选址，全程跟踪总部基地装修改造，随时协调解决各类疑难杂症，确保项目快速推进落地。

目前，铂燕燕窝总部基地正在装修中，预计今年4月底将正式搬入运营，实体工厂计划今年7月份完成厂房装修及设备进场。

“铂燕这个项目来淳，进一步壮大了我们淳安水饮料产业实力。去年，经济开发区管委会主要经济指标增量首次全面跨上‘10亿+’方阵，水饮料产业营收超百亿元，相信铂燕这个亿元级产业加入，会进一步释放集群规模效应，推动中国高端水业基地初步形成。”淳安经济开发区管委会招商服务中心副主任徐行说。

记者 王筱倩

同商共富，共淳同安。4月7日，浙商银行杭州淳安支行举行开业庆典仪式，这是浙商银行与县人民政府全面战略合作协议的重要成果，也是浙商银行支持全省山区26县跨越式高质量发展的有力措施。

开业后，淳安支行将根据已制定的服务乡村振兴三年行动方案，针对县内经济特点，当好政府金融需求的服务者、地方经济发展的支持者、共同富裕示范区的助力者。结合淳安优势特点，通过组织开展上级行领导挂点联村机制、党员及青年突击队以及金融下乡志愿宣传活动等形式走村入户，因地制宜制定服务方案；创新性推出淳安文旅贷、茶园共富贷、云信贷等贷款品种，助力淳安绿色金融发展；坚持以“用户信息建档+全线上化办贷”为发展模式，以“小额采用信用、政府增信，大额采用抵押”为基本原则，加大中小微贷投放力度，让金融优惠政策惠及更多的市场主体。

“杭州分行与淳安县早已结缘。”杭州分行相关负责人表示，淳安是杭州分行“一行一校”结对帮扶行动的践行地之一，2022年杭州分行就与大墅镇中心小学建立结对帮扶关系，并向学校捐赠100万元爱心助学基金，用来改善教学环境、促进优质教育。今年，杭州分行继续向该小学捐赠30万元助学基金，以“金融向善”持续践行“一行一校”的初心愿景。

浙商银行杭州淳安支行正式开业

推进普惠金融 助力共同富裕

家家抢时节 户户忙春耕

姜山镇阡陌间都是忙碌的身影

通讯员 洪少波

连日来，姜山镇各行政村的田野间热闹非凡，采茶叶、挖冬笋、修水渠、整土地的身影点缀在阡陌阡陌间，呈现出一派“家家抢时节，户户忙春耕”的景象。

姜山镇赤城村股份经济合作社采用“农业主体+村集体”的模式，与田丰家庭农场开展合作，种植30余亩菊花，作为村集体增收基地。正在基地忙碌的赤城村村委副主任余国文介绍：“菊花种植从3月28号正式开始的，整个种植期约7天，每天8个人。现在是采茶叶的时候，闲散劳动力较少，能雇的人都不多。”田丰家庭农场已有7年的菊花种植经验，对各个生产环节把控良好，产量高、品质好、经济效益显著。

为了壮大村集体经济，实现强村富民的目标，赤城村村决定和田丰家庭农场开展合作，利用农业主体的经验和技能为村集体创造出经济价值。田丰家庭农场为村集体提供菊花苗并对菊花的种植、培育、采收和加工进行全过程指导。根据往年经验估算，每亩土地可产新鲜菊花2000斤左右，烘干后200余斤，每亩产值在1.5万元左右，整个菊花基地将有近50万元的收入。如果效益稳定，村集体下一步计划继续扩大规模，可流转种植的区域已在村“两委”心中划定。

此外，姜山镇黄村桥村“两委”近期也正带领村民们在田里完善“稻虾共生”的基础设施。一台挖机正挥舞着长臂，在田里挖出一条长长的L型边沟，田埂用网片加塑料薄膜构建防逃墙，下一步还要进行清理消杀。黄村桥村“两委”经过实地考察，决定今年实施稻虾综合种养，在保证水稻种植的同时，放养小龙虾，提升水田的每亩产值。黄村桥村党组织书记程学文说：“稻虾共生是在种植水稻的同时饲养小龙虾，小龙虾可以吃掉大量害虫和虫卵，又为水稻生长提供养分。水稻光合作用产生大量氧气又会促进小龙虾生长。两者相辅相成，实现一地两用、一水两收，在提高经济效益的同时，还可以减少农业面源污染和水产养殖尾水污染。”

接下来，黄村桥村将利用自身交通便利的条件，临湖的区位优势，打造水稻特色综合种养，扩大综合种养面积的同时，采用“农业+旅游”模式，打造以赏稻田、钓龙虾、游千岛湖、住民宿为一体的生态共富全产业链。

姜山镇也将始终坚持因地制宜发展农业特色产业，推动产业融合，探索走出一条以产业发展推动乡村振兴，实现强村富民的姜家之路。



服务茶企 解民忧

当前正值千岛湖茶采收大忙季节，杭州千岛湖纯浙农业开发有限公司采茶工前往岛屿茶园基地采茶遇到交通困难，县农业农村局渔业执法东南中队得知消息后，立即安排船只将采茶工运往湖上茶园，保证千岛湖茶及时采收。

通讯员 朱沛群

市场交易量1494.8吨 交易额10.31亿元

我县2023年千岛湖茶交易火爆

记者 汪苏洁

4月7日早上6点30分，千岛湖茶叶市场迎来了喧闹的清晨，本地经营户纷纷将忙碌一晚炒制的茶叶展出，来自各地的客商也已涌入这里挑选茶叶，整个市场人头攒动，千岛湖茶呈现交易火爆的场面。

记者了解到，2023年千岛湖茶上市时间为3月4日，比2022年提早了7天。截至4月10日，千岛湖茶叶市场千岛湖茶市场交易量1494.8吨，交易额10.31亿元。

“看看这边的茶叶，品质上乘，价格给力。”一大早，枫树岭镇景湖村茶叶大户黄志文就开始吆喝，吸引过往挑选茶叶的茶商。“今年同期茶叶产量与往年相比要少，所以价格要高一些，前期茶叶价格较同期高出近100元/斤，现在回落了，我每天茶叶产量在100多斤，几乎

都能卖出去。”在黄志文看来，今年茶叶价格高还得益于茶叶品质有了较大提升。

“这款茶叶怎么卖？”在千岛湖茶叶市场，茶商黄顺连捧起一把茶叶，凑近闻了闻香气，又拿远些看了看形状，口中随意问着价格。他告诉记者，他是江苏人，每年春茶季都要来千岛湖茶叶市场，他觉得千岛湖茶香气比较好，滋味足，口感好，很受茶客欢迎，所以每次来千岛湖茶叶市场都会收购700万元左右的茶叶量：“今年3月7日来自千岛湖，预计4月底回去，现在每天早上都会来茶叶市场转一转，今年茶叶品质确实比往年要好一些。”

记者在千岛湖茶叶市场内转了一圈，发现黄顺连这样远道而来的茶商不在少数，让茶叶大户忙着吆喝，也让茶叶经营户忙个不停。他们除了接待到店客户，详细介绍各品级的茶叶特点，忙着按客

户的需求称重、打包，还忙着处理线上订单，淳淳语农产品店主徐胜明就是其中一位：“去年下半年气候比较干旱，加上今年前期温度较低，导致春茶芽头有点‘瘦’，但是颜色和香气都明显好于往年，另外今年茶叶销路也不错。”徐胜明也是千岛湖茶叶市场的老经营户，见证了千岛湖茶的“成长”，他说经营茶叶已经有二十多年了，印象最深的就是千岛湖茶的品质越来越好，所以价格会越来越高。

而对于千岛湖水连白金芽品牌店负责人魏旭红来说，随着自家“白金芽”茶的美名远扬，如今早已成为了千岛湖茶叶市场的“香饽饽”。“‘白金芽’茶是白色，汤水是金黄色，不仅有龙井香味，还有毛峰形状，清甜回甘、茶香怡人，在淳安总产量只有500多斤，目前价格在3300元/斤，价位也比较高，现在销售都是供不应求，茶商基本上

需要提前预订。”魏旭红说，2022年“白金芽”获得“中白11号”品种认定，有了自己的“身份证”，现在前来咨询的茶商明显多了，整个上午都在线上线下忙着回应客户，自己“忙并快乐着”。

据了解，今年千岛湖茶叶市场交易的火爆离不开背后的贴心服务，在千岛湖茶叶市场门口，中国邮政集团有限公司浙江省淳安县分公司工作人员宋刚强正细致地帮茶叶经营户打包线上订单，一天下来他要打包100多份，这是该公司为茶叶经营户线上订单“护航”的缩影。在千岛湖茶叶市场开市当天，该公司就在市场门口设立快递收寄点，每天都有工作人员现场打包，当天下午准时寄出，不仅如此，还向千岛湖茶叶经营户推出“6+1”优惠政策，让每位茶叶经营户线上订单无“后顾之忧”。